

Communiqué de presse

16/09/2023

UTWIN présente USIMUL', son simulateur-comparateur B2C

Spécialiste de l'assurance emprunteur, UTWIN élargit son offre de services au courtage avec USIMUL', simulateur-comparateur multi offres/ multi assureurs. Dans un contexte de forte tension de l'immobilier où la reprise d'assurance constitue plus que jamais une opportunité, les courtiers disposent là d'un outil de prospection B2C conçu pour développer leur business et renforcer l'accompagnement de leurs clients.

www.utwin.fr

USIMUL' : une plateforme qui facilite le business des courtiers et s'inscrit dans la stratégie « résolutement courtage » de UTWIN



USIMUL est le fruit de la proximité de UTWIN avec ses courtiers partenaires. C'est de la connaissance de leurs attentes, qu'ils soient experts en assurance emprunteur ou plus généralistes, qu'a été développé ce simulateur-comparateur simple d'utilisation.

Alors que le marché de l'immobilier affiche une hausse des taux et des refus de prêts, qui entraîne un ralentissement des affaires sur les nouveaux prêts, la démarche de reprise d'assurance constitue un levier de développement commercial important pour les courtiers.

Les caractéristiques de USIMUL'

- Ce simulateur-comparateur multi-offres / multi-assureurs permet à la fois aux courtiers de faciliter leur prospection, et aux prospects d'estimer facilement les économies qu'ils peuvent réaliser par rapport à un tarif bancaire.
- Plug & Play – USIMUL' est facile d'installation et ne nécessite aucun investissement informatique pour les courtiers.
- Il est personnalisable pour chaque courtier : logo et coordonnées du courtier, choix de l'autonomie souhaité pour les prospects dans leur souscription (choix du mode de contact pour le prospect, à savoir : recevoir un devis, être rappelé ou bien souscrire en ligne.)
- Orienté client, l'outil est intuitif, rapide, simple d'utilisation, tout en étant suffisamment complet dans les informations recueillies pour afficher un tarif "représentatif" du profil du prospect.
- La souscription s'effectue dans un parcours 100% digital.

- Multi-canal : chaque courtier choisit d'utiliser cette plateforme B2C sur son site web, ses campagnes marketing, ou via un QR Code sur ses communications clients (dépliants, affiches...)
- De plus, UTWIN met à disposition de ses courtiers partenaires une plateforme de conseil et d'aide à la concrétisation pour ceux qui ne souhaitent pas gérer les actions de rappel des prospects.

À propos de UTWIN

UTWIN est une société de services spécialiste de l'assurance emprunteur, fondée en 2015. Labellisée Fintech en 2016 par le Pôle Finance Innovation, UTWIN est une plateforme de courtage et de gestion d'assurance emprunteur (100% basée en France) dédié à des partenaires distributeurs qui associe une culture digitale native, une expertise technique assurantielle de premier plan et un savoir-faire de référence en matière de relation et de satisfaction clients. La marque co-construit avec ses partenaires, distributeurs, assureurs et réassureurs de renom (Malakoff Humanis, RGA, Prévoir, Groupe MNCAP, PartnerRe, SCOR, Hanover Re, Generali, Fidelidade ...) des solutions d'assurance protectrices les plus ajustées du marché pour les clients assurés.

UTWIN compte plus de 4000 courtiers partenaires.

www.Utwin.fr



Contact presse UTWIN – Bleu indigo

Nathalie TESTU-DUPAS

06 10 45 25 55

nathalietestu@bleuindigo-rp.fr